



CASE STUDY

Xsens Technologies semplifica le operazioni e aumenta i ricavi con Sentinel

Xsens è uno dei principali innovatori nel campo della tecnologia 3D motion tracking.. Per proteggere l'IP contenuto nel codice del software e per proteggersi contro la pirateria, Xsens ha implementato una prima tecnologia di protezione del software. Con il passare del tempo, l'azienda si è resa conto di aver bisogno di una soluzione più robusta. Una soluzione che non solo offrisse sicurezza per la protezione del proprio IP, ma anche funzionalità più complete di licensing e gestione degli entitlement per semplificare le operazioni e favorire la crescita delle proprie attività. Xsens ha scelto Sentinel.

Background

Nell'ambito delle sue soluzioni di 3D character animation e human motion, Xsens ha sviluppato MVN Studio, una suite software che digitalizza e registra il movimento umano. Il sistema di [motion capture di Xsens MVN](#) viene utilizzato per vari film e giochi durante il processo di pre-visualizzazione (previs) o produzione. Alcuni esempi di produzione ben noti includono: Maleficent, X-Men, Tomb Raider, Avengers, Ted, Iron Man, Wolverine e Superman, Man of Steel.

Sfide dell'azienda

Con l'obiettivo di incrementare i ricavi, Xsens ha cercato di sostituire l'iniziale tecnologia di protezione e licensing in uso, al fine di ridurre la complessità, concentrarsi sul processo di business globale invece che solo sulla sicurezza e di riprendere il controllo sulla propria soluzione di licensing software.

"Stavamo utilizzando una soluzione di protezione e licensing che era troppo complessa da implementare e incentrata sulla sicurezza, con scarsa attenzione all'efficienza del processo di business. Alla fine, ci siamo ritrovati con una soluzione tecnica molto sicura, ma ingestibile", ha dichiarato Job Mulder, team leader per lo sviluppo del software, Xsens.

Sfida

- > Crescita dei ricavi
- > Ridurre la protezione e la complessità del licensing
- > Concentrarsi sul processo di business globale, oltre che sulla sicurezza
- > Riprendere il controllo del licensing del software

Soluzione

- > Sentinel LDK
- > Sentinel EMS
- > Integrazione back-office

Risultati

- > Aumentare i ricavi con licensing flessibile
- > Maggiore soddisfazione dei clienti
- > Processi di business semplificati e automatizzati
- > Costi operativi ridotti
- > Più tempo per l'innovazione dei prodotti

Soluzione e implementazione

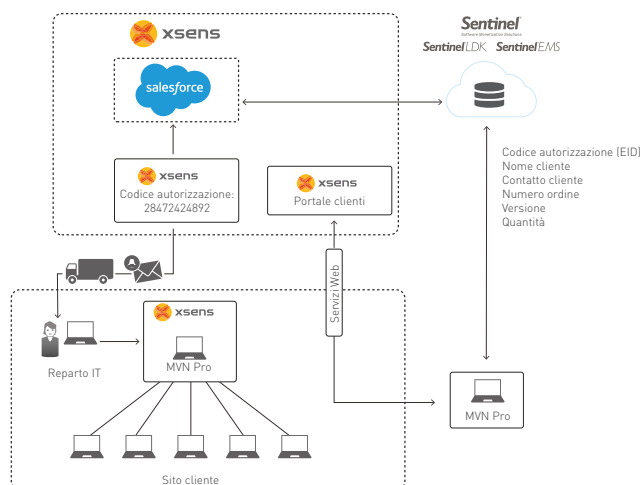
Nella ricerca di una soluzione, Xsens ha completato un esauriente processo di ricerca e valutazione. Iniziando con un elenco di nove fornitori di soluzioni di protezione e licensing commerciale, Xsens ha rapidamente ristretto la ricerca a due soli fornitori. Il breve elenco includeva il fornitore di protezione del software esistente e Gemalto Sentinel.

Alla fine, Xsens ha scelto la soluzione Gemalto Sentinel: Sentinel License Development Kit (LDK) e Sentinel Entitlement Management System (EMS). Xsens ha inoltre usufruito del team Sentinel Professional Services per integrare il server di licensing con il sistema CRM. "Ci è piaciuto l'approccio al processo di business di Gemalto Sentinel, la flessibilità di installazione e dei livelli di sicurezza e il personale Gemalto è stato molto simpatico", ha affermato Job Mulder.

Implementazione: Xsens usa Sentinel LDK per la protezione e il licensing di MVN Studio e Sentinel EMS per gestire e controllare licensing e autorizzazioni.

Il licensing Sentinel consente a Xsens di offrire una versione di prova di 15 giorni, Standard e Pro di MVN Studio, con il supporto di licenze e software perpetui o subscription e chiavi di protezione hardware o software.

"Abbiamo potuto razionalizzare il nostro livello di sicurezza e gestire licenze modulari per tutte le funzionalità da includere in ogni versione di MVN Studio e utilizzato Sentinel per la protezione del software. Il nostro server di licensing Sentinel EMS è un servizio hosted e, grazie al team Sentinel Professional Services ed al componente Sentinel Connector for SFDC, esso si integra direttamente con il nostro CRM Salesforce al fine di gestire efficacemente le nostre licenze dal punto di vista commerciale e operativo", ha dichiarato Jeroen Weijts, responsabile del dipartimento Operations.



Contattaci: Per informazioni su tutte le nostre sedi e su come contattarci, visita il sito www.gemalto.com/software-monetization

Seguici: licensinglive.com

 **GEMALTO.COM**

I clienti effettuano gli ordini mediante il portale customer Xsens. Dopodiché, il dipartimento Operations di Xsens crea un'entitlement in Sentinel EMS e lo invia al cliente per posta elettronica, indicando un link per il download del software. L'utente installa e attiva il prodotto incollando la stringa di autorizzazione nella schermata di attivazione. Sentinel EMS rileva e carica automaticamente i dati di autorizzazione e attivazione della licenza in Salesforce.

Risultati

I metodi di licensing e protezione flessibili di Sentinel hanno consentito a Xsens di monetizzare MVN Studio, facendolo diventare un generatore di ricavi molto importante a sostegno della strategia di innovazione dell'azienda. "Assistiamo già a grandi miglioramenti rispetto al passato; i nostri clienti sono più felici e stiamo risparmiando tempo", ha dichiarato Jeroen Weijts.

Distribuendo e integrando Sentinel LDK e Sentinel EMS con il proprio sistema CRM, Xsens ha ridotto la complessità del processo di business, ottenendo un'offerta più stabile e più facilmente gestita. I venditori di Xsens possono essere più proattivi, in quanto adesso sanno, in tempo reale, esattamente quali licenze sono in esecuzione per ciascun cliente e ricevono notifiche automatiche quando i periodi di abbonamento o manutenzione stanno per scadere.

Sentinel LDK e Sentinel EMS hanno garantito a Xsens un risparmio di tempo per concentrarsi maggiormente sul proprio core business di sviluppo di previs e di strumenti di produzione innovativi. Con Sentinel, Xsens non spreca più tempo per attività che non offrono valore aggiunto, come gestire gli aggiornamenti, ospitare un server di licensing e fornire licenze lato server. "Abbiamo circa 20 dipendenti che ogni giorno utilizzano la nostra infrastruttura di licensing, tra cui quelli responsabili di vendite, supporto, operazioni e software", ha dichiarato Jeroen Weijts. "Da quando abbiamo implementato Sentinel non abbiamo avuto alcuna violazione di licenza, abbiamo ridotto il numero di problemi e ottenuto un processo che funziona correttamente."

Informazioni su Xsens

Xsens è il principale innovatore nel campo della tecnologia 3D motion. Le sue tecnologie di fusione dei sensori consentono un'interazione diretta tra il mondo fisico e digitale in applicazioni come quelle per il controllo e la stabilizzazione industriale, salute, sport e animazione di personaggi 3D. Tra i clienti e i partner figurano: Electronic Arts, NBC Universal, Daimler, Autodesk, ABB, Siemens e vari altri istituti e aziende leader a livello mondiale. Xsens appartiene al 100% a Fairchild Semiconductor, azienda ben affermata nel settore e che fornisce soluzioni avanzate per i settori di mobilità, cloud, automotive, illuminazione e informatica. Xsens ha uffici ad Enschede, Olanda e a Los Angeles, California. Per ulteriori informazioni, visita: www.xsens.com

Monetizzazione del software Gemalto Sentinel

Gemalto, attraverso l'acquisizione di SafeNet, è leader nella fornitura di soluzioni di gestione di licensing software e autorizzazioni destinate ai fornitori on-premise, embedded e nel cloud. Gemalto Sentinel è il brand più affidabile nell'industria del software, in quanto fornisce alle aziende delle soluzioni di monetizzazione del software sicure, flessibili e a prova di futuro. Per ulteriori informazioni, visita: www.gemalto.com/software-monetization

gemalto
security to be free